

В. Н. УСОСКИЙ

*Кандидат экономических наук,
докторант Института экономики НАН Беларуси*

ПРОБЛЕМЫ, ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ И ТЕОРИЯ М. ПОРТЕРА

Одним из самых значимых событий 90-х в экономической теории стало появление книги М. Портера “*Международная конкурентность*”. В ней исследуются пути интеграции суверенных наций в систему мирохозяйственных связей и возникающие при этом проблемы. Беларусь как суверенное государство находится на раннем этапе процесса своего развития, которое направлено на реализацию поставленной в 1992 цели на интеграцию белорусской экономики в систему мирового разделения труда, мировой рынок и мировую экономику. Поэтому нам представляется важной и интересной проблема исследования реальных возможностей и путей достижения этой цели через призму теории международной конкуренции М. Портера.

Для эффективного функционирования экономики Беларуси основным условием является построение системы конкурентных рынков, которые должны трансформировать ряд взаимосвязанных блоков экономических отношений. К ним относятся: отношения собственности на факторы производства, отношения экономической власти, система статусных отношений, система общественных институтов квазирыночной экономики Беларуси. Совокупность этих отношений формирует воспроизводственную структуру экономики и создает условия для проявления специфики конфигурации экономического цикла, влияет на жесткость бюджетных ограничений и стабильность монетарной сферы, на степень инфляциогенности экономики в долгосрочном периоде времени. Эти отношения являются факторами, доминирующими над монетарной и финансовой сферами. Они формируют порядок их построения и закономерности функционирования. Именно они определяют ход экономического развития Беларуси в долгосрочном периоде времени. С этой точки зрения воздействие монетарного и финансового секторов на нефинансовый достаточно ограничено. В этом смысле, деньги “нейтральны” в долгосрочном периоде времени, так как в краткосрочном периоде они могут создать видимость оживления в экономике Беларуси (1996 – 1 полугодие 1998). Однако при долгосрочной нестабильности нефинансового сектора экономики, а также цен на ресурсы, национальной валюты, финансовой и банковской систем они дестимулируют экономические процессы и “съедают” реальный рост.

У каждого органа государственного управления свое – внутренне присущее ему статусное место и функция в экономике. Правительство в состоянии функционально воздействовать на воспроизводственные факторы экономической активности и развитие экономической системы на макро- и микроуровнях. Национальный банк воздействует на монетарную и финансовую сферы, а также на предприятия нефинансового сектора экономики в рамках строго ограниченных монетарных функций. Реальное распределение и эффективное исполнение функций в системе макроэкономического управления между Национальным банком и правительством определяет динамику долгосрочных факторов экономического развития и успешность системного рыночного реформирования экономики.

На данном этапе развития в экономике Беларуси отсутствует определенность и персонифицированность прав собственности на факторы и результаты производства, а также экономической власти, которые были бы адекватны конкурентному состоянию рынка. В рамках институциональной неопределенности отношений собственности и власти монетарные и финансовые инструменты действовать эффективно не могут. Это доказывает опыт развития стран с транзитивной экономикой. Право частной собственности используется в системе общественных отношений как основная гарантия заключения и обеспечения выполнения контрактов, осуществления бесперебойности и быстроты сделок. В этом и заключается связь монетарных и финансовых отношений с воспроизводственными аспектами отношений собственности на факторы производства. Сложившиеся тенденции развития экономики Беларуси сформировали систему господства экономической власти неэффективных собственников и, как следствие этого господства – неэффективный и неконкурентный рынок, который Я. Корнаи называл “бюрократическим рынком”. Рынок в Беларуси монополизирован, цены на все виды ресурсов заторможены действием административных механизмов, контролируемых государством. При этом прибыль, процент, оплата труда, рента, деньги, цены не выполняют функций эффективных рыночных регуляторов. Вследствие деформированности прав собственности существует большая сложность вхождения субъектов в бюрократический рынок и функционирования в рамках господствующих в экономической системе мягких бюджетных ограничений. Эти сферы отношений задаются извне и контролируются правительством, так как Национальный банк регулирует вхождение, выход и функционирование на финансовом рынке только коммерческих банков. Вхождение в рынок субъектов хозяйствования нефинансового сектора экономики и регулирование их деятельности осуществляет правительство. Оно вводит тот или иной тип собственности и тип бюджетных ограничений. Это – функции правительства, которые не в состоянии ввести Национальный банк в экономику, так как он функционален лишь в монетарной сфере. Поэтому системное реформирование экономики может

быть осуществлено лишь при совместных скоординированных усилиях правительства и Национального банка, реализующих единую стратегическую линию. Это является общим условием эффективного функционирования экономики Беларуси.

Согласно теории, исследующей функционирование рыночной экономики, М. Портер выделяет четыре основные стадии экономического развития страны: факторов производства, инвестиций, нововведений и богатства. Последовательное прохождение национальной экономикой трех первых стадий развития отражает повышение конкурентоспособности национальной экономики. Это происходит наряду с повышением благосостояния общества. На четвертой стадии богатства происходит торможение экономического роста и снижение конкурентных преимуществ национальной экономики. В результате процесс заканчивается спадом и утратой конкурентных преимуществ нации на мировых рынках. “Движущей силой экономики является уже достигнутое изобилие. Главная проблема состоит в том, что экономика, приводимая в движение богатством, созданным раньше, не способна крепить это богатство” (1, с. 598).

Каковы же возможности применения теории М. Портера к анализу экономической системы Беларуси? На какой стадии экономического развития экономика Беларуси находится? Эти и ряд других проблем будут исследованы в нашей статье.

На наш взгляд, основная проблема состоит в том, что Беларусь совмещает свое нахождение на первой и “нулевой” стадиях экономического развития. Мы вводим понятие “нулевой” стадии для того, чтобы найти средство адаптации теории М. Портера к реальностям транзитивной экономики Беларуси. В ней не осуществлены системные рыночные реформы и не действуют эффективные механизмы рыночной аллокации ограниченных ресурсов, вследствие чего экономика Беларуси не может нормально функционировать, последовательно продвигаясь по стадии факторов, совершенствуя их. Поэтому решение проблем финансовой стабилизации, построение рыночных механизмов и институтов рыночной экономики являются главными на данном этапе развития Беларуси. Основная цель состоит в том, чтобы экономика Беларуси, двигаясь в направлении системных рыночных реформ и построения общественных институтов рынка, смогла нащупать и выйти в нормальный режим функционирования первой стадии факторов. Назовем такой порядок работы экономики функционированием на собственной основе в противоположность нынешнему его “совмещенному” состоянию, при котором она находится сразу на двух стадиях развития.

Господство административных методов управления “искажает” цены на ресурсы, которые перестают отражать реальные условия их воспроизводства. Действие нерыночных регуляторов в экономике Беларуси порождает следую-

ший пласт проблем. Во-первых, сложившаяся система деформации цен на все виды ресурсов не позволяет провести корректное вычленение объективных количественных критериев, согласно которым можно определить эффективные экспортные предприятия на внешних рынках и определить их реальную конкурентоспособность. Во-вторых, при проведении рыночных трансформаций возникает другая проблема: как поведут себя экспортные предприятия Беларуси при переходе к жестким бюджетным ограничениям и появлению реальных рыночных цен на ресурсы, складывающихся исходя из спроса и предложения? Какие действия должно предпринимать государство в этих условиях? Как сложатся факторы конкурентоспособности белорусской экономики?

Будут ли конкурентоспособными в условиях стабильной монетарной сферы финансовые посредники, которые при крайне неустойчивом функционировании финансовых рынков и экономики имели хорошие показатели прибыльности своих операций? Ведь их благополучие было заработано на рынках с фиксированным курсом доллара и высокими процентными ставками, а также при использовании спекулятивного потенциала рублевых и валютных рынков при системе множественных курсов и значительных административных ограничениях. Являются ли их совокупные финансовые результаты признаком высокой конкурентоспособности? Могут ли эти субъекты составить основу для системы конкурентоспособных финансовых посредников, при работе на финансовых рынках с низким уровнем волатильности?

Не подлежит сомнению, что конкурентные преимущества Беларуси лежат в поле следующих факторов: выгодное геополитическое и экономическое положение транзитной территории, имеющиеся природные ресурсы, дешевая и квалифицированная рабочая сила, сложившаяся в рамках бывшего союзного разделения труда конфигурация созданных факторов производства. Объективно экономика Беларуси находится на портеровской стадии факторов производства, поэтому усилия реформаторов при решении проблем системной рыночной трансформации должны быть сосредоточены на решении проблем, связанных с построением оптимальной модели использования имеющихся факторов экономики Беларуси. Что без сомнения поможет выявить ее конкурентные преимущества. Коротко проблема звучит так: что и как реально может использовать наша экономика на первой стадии факторов производства?

Модель конкурентоспособных преимуществ Беларуси на стадии факторов выражается в использовании ценовой конкуренции (противоположна по своей сущности конкуренции качества), низкой цене рабочей силы и перманентной девальвации. Основные факторы роста конкурентоспособности лежат в плоскости экономии на стандартных факторных издержках, а не на использовании специализированных факторов, связанных с высококвалифици-

рованным и узкоспециализированным трудом и менеджментом. В значительной степени мнимый парадокс экономики Беларуси, находящейся на совмещенной “нулевой” и первой стадиях развития, состоит в том, что девальвация и инфляция – это механизмы, которые в наибольшей степени способны реализовать ее конкурентные преимущества. Строго говоря, это наиболее адекватные монетарные механизмы реализации конкурентных преимуществ экономики Беларуси. Однако стоит сделать существенное дополнение: только в короткий период времени, так как экономика, привыкающая к работе в условиях нестабильных финансовых рынков, не способна выявить, сформировать и развить конкурентные преимущества в рамках долгосрочных циклов. Экономика живет в рамках долгосрочных трендов, когда наиболее адекватно могут быть выявлены и развиты ее конкурентные преимущества. Только переход экономики в рамки “долгосрочных биоритмов” формирует фундаментальные основания для макроэкономической стабильности как в сфере нефинансового, так и монетарного и финансового секторов экономики. Экономике, по ее природе, претит режим краткосрочных монетарных и финансовых манипуляций, которые разрушительно воздействуют на повышение эффективности производства и экономического рост.

В Беларуси сложилась и функционирует система крайне неустойчивой экономики. В ней любые игры властей в ревальвацию при высоком уровне государственного вмешательства в экономику и слабости институциональных рыночных реформ делают еще более зыбкой и неустойчивой призрачную стабильность монетарной сферы и нефинансового сектора экономики, сложившихся в 1995 – 1-й половине 1998. Задаваемая государством с 1995 цель на снижение уровня инфляции посредством режима фиксации обменного курса и высоких положительных процентных ставок как инструментов стабилизации экономики не выдержала проверку временем. Эта политика ограничивала возможности экспортных отраслей экономики. Объективно существуют крайне узкие возможности микроэкономики предприятий по их внутренней природе противостоять росту издержек и снижению их уровня. Это явилось главной причиной того, что макроэкономика Беларуси не имеет механизмов подавления инфляции и девальвации. Поэтому она вынуждена в силу действия фундаментальных экономических причин генерировать постоянные девальвационные и инфляционные волны. Эти циклически повторяющиеся в экономике инфляционные всплески являются краткосрочными инструментами повышения конкурентоспособности экономики Беларуси, которая находится на совмещенной стадии развития как дореформационной, так и факторов производства. Неизбежным следствием инфляционной тенденции стал переход процентных ставок с 1996 в отрицательную сферу. Экономика и здесь наряду с подрывом ревальвационного режима жесткой фиксации валютного курса отвергла второй инструмент стабилизационной стратегии – режим по-

ложительных процентных ставок. Подобная реакция предприятий и банков подтверждает неадекватность избранной государством макроэкономической политики в период 1995-1998. Эта политика не позволяет создать благоприятные условия для выявления и развития конкурентных преимуществ экономики Беларуси. Ситуация усугубляется еще и тем, что цены на деньги, средства производства, рабочую силу, землю и потребительские товары не создают равных условий субъектам экономики для выявления на рынках реальных конкурентных преимуществ. Цены на ресурсы являются условием функционирования перераспределительной системы и служат средством как закрепления ее неэффективности, так и инструментом обесценения сбережений субъектов экономики.

Предприятия экспортных отраслей Беларуси, использующие ценовую конкуренцию в качестве несущей конструкции своей стратегии, очень чувствительны к уровню цен. Поэтому экспортные производства, на которых строится благополучие Беларуси, объективно развиваются в крайне неустойчивых условиях. Они в значительной степени подвержены ценовым и курсовым колебаниям как внешнего, так и внутреннего финансового и товарного рынков, а также изменениям в стоимости стандартных факторов, которые они используют в конкурентной борьбе на внешних рынках. Экспортные предприятия Беларуси характеризуются относительной простотой производственного процесса (узкоспециализированные факторы производства используются незначительно), а также высокой чувствительностью к ценовым и курсовым колебаниям финансовых и товарных рынков. Нестабильность монетарной сферы наносит убийственные удары предприятиям обрабатывающих отраслей с длительным производственным циклом. Природа воспроизводственного процесса народнохозяйственного комплекса Беларуси такова, что она требует для своего эффективного развития стабильной монетарной и финансовой среды.

Протекционистская политика развитых стран по отношению к своему внутреннему рынку значительно затрудняет сырьевой экспорт Беларуси. Например, антидемпинговые санкции по отношению к “Белкалию” на рынках Европы значительно ограничили экспорт калийных солей. “Опора на производственные факторы как на единственный ресурс конкурентоспособности резко сужает круг отраслей, способных выдерживать условия международной конкуренции” (1, с. 588).

Экономическая система Беларуси построена на принципе неустойчивости нефинансового сектора экономики. Под неустойчивостью нефинансового сектора экономики нами понимается невысокая способность противостоять внешним экзогенным возмущениям, идущим по монетарным и финансовым каналам. Неустойчивость в монетарной сфере может быть постепенно парализована посредством проведения системных рыночных реформ. Однако

приведение финансового и монетарного секторов в состояние стабилизации посредством ограничения наиболее резких форм крайней неустойчивости является всего лишь необходимым условием адекватного функционирования экономики на стадии факторов. Достаточным фактором развития является создание системы стабильности нефинансового сектора экономики, который столь же нестабилен, как и финансовый. На данном этапе развития экономической системы Беларуси они находятся в отношениях адекватности, что является, по своей природе, долгосрочным феноменом. Речь идет о необходимости фундаментальной трансформации структуры и состава воспроизводственных факторов нефинансового сектора экономики, базисным элементом которого является смена основного капитала, повышение квалификации рабочей силы и менеджеров, изменение целей, стратегии поведения фирм, мотиваций персонала. Помимо решения этих сложных микроэкономических проблем перед нами стоят также и проблемы макроэкономического порядка. Они находятся в плоскости изменения отраслевой структуры экономики, ее реструктуризации и приватизации, включают в себя также переход к адекватным рыночной стратегии реформ формам и методам экономической политики государства. Только позитивные изменения в этих сферах экономики способны позволить Беларуси надежно “оседлать” первую стадию экономического развития согласно теории М. Портера.

Неустойчивость нефинансового сектора экономики определяется системой действия следующих взаимосвязанных факторов. Нефинансовый сектор экономики использует преимущественно технику и технологию, значительно уступающие по своим характеристикам мировым образцам. Таким образом, средства производства, функционирующие в воспроизводственном процессе, отстают на несколько поколений от мирового уровня. Экономика Беларуси ориентирована преимущественно на массивованный импорт средств производства, сырья и материалов из-за границы. При этом необходимо помнить, что на мировых рынках никогда не продают последние ноу-хау. Мы имеем малую открытую экономику с низким уровнем конкурентоспособности экспортной продукции и высокой зависимостью от критического импорта, который экономика Беларуси не может эффективно использовать. Как правило, в структуре производственного импорта преобладает покупка несложной, недорогой техники и технологий. Более современные средства производства ввозятся в Беларусь посредством прямых инвестиций и строительства заводов “под ключ”. Уровень развития образования, в том числе и профессионального, недостаточно высок относительно мировых стандартов, что прямо влияет на уровень квалификации рабочей силы и менеджеров. Выход на мировые рынки национальные предприятия осуществляют в основном через иностранные посреднические структуры. Каналы товаропроводящей сети не контролируются национальными предприятиями, что крайне негативно воздей-

ствует на степень устойчивости предприятий нефинансового сектора экономики. Национальные предприятия не могут еще перейти от пассивного копирования, усвоения иностранных знаний и использования средств производства к процессу совершенствования и улучшения иностранных знаний и технологий, что имело бы следствием выпуск более совершенной конкурентоспособной продукции. Экономика отличается невысокими инвестиционными возможностями и низкой ориентированностью частного сектора на накопления. Кроме того, крайне низкая эффективность использования фонда накопления государственными и колхозно-кооперативными предприятиями не позволяет эффективно осуществлять инвестиции в свое развитие, а экономике “перемещаться” на второй инвестиционный этап развития.

Несмотря на тенденцию снижения валовых капиталовложений в основные фонды, доля которых в ВВП в 1996 упала до 24.5%, что является самым низким показателем с 1990, доля накопления в огосударвленном секторе экономики Беларуси очень велика. Для сравнения отметим, что валовые капиталовложения в ВВП в 1992 составляли 32.1 %, в 1993 – 41 %, в 1994 – 32.9 %, в 1995 – 25.1 % (2, с. 11). Несмотря на то что по величине этого показателя Беларусь даже превосходит аналогичные показатели развитых стран Запада, за исключением Японии, в экономике ощущается инвестиционный голод. Частично это связано с мягкими бюджетными ограничениями огосударвленного сектора экономики. Не окупая свои расходы получаемыми доходами, они постоянно предъявляют избыточный спрос на инвестиции, не имея на это экономических оснований. Однако главная причина все же заключается в том, что производительность использования факторов производства в экономике Беларуси крайне низка, поэтому любого объема капиталовложений для такого типа экономики будет мало.

Недостаток инвестиций связан, в свою очередь, как с низким уровнем внешних (иностраных) инвестиций, так и низким уровнем внутренних сбережений в экономике. Доля государственных (3.5% ВВП) и частных сбережений (17.5% ВВП) в совокупности в 1995 составляла, по официальным данным, 21% ВВП. По сравнению с предшествующим периодом показатель внутренних государственных и частных сбережений в Беларуси резко упал. В 1990 он составлял 29.2 % ВВП, в 1991 – 32.6 %, в 1992 – 36.0 %, в 1993 – 25.9 %, в 1994 – 19.4 % (2, с. 11).

Экономическая система Беларуси построена на едином принципе неустойчивости как финансового, так и нефинансового секторов экономики. Из этого вытекает неизбежное следствие: неустойчивость экономики, находящейся на “нулевой” и первой стадиях экономического развития, есть основной инструмент реализации конкурентных преимуществ. Большой проблемой белорусской экономики являются также низкие доходы населения, подверженные волнам перманентного обесценения. Следствием этого является

невыскаательная структура внутреннего спроса, ориентированная на поддержание низкого уровня жизни. Ограниченность действия механизмов рыночной конкуренции затрудняет создание растущих “из глубин” рыночной экономики фирм, сопряженных друг с другом в группу основных и поддерживающих отраслей, интегрирующихся в систему кластеров. Перед экономикой Беларуси стоит проблема выявления наиболее перспективных видов продукции с точки зрения конкурентных преимуществ и на этой базе последующей рыночной кластеризации отраслей экономики. Заметим при этом, что кластер является рыночной структурой, в которой жизненный цикл инновационного продукта от появления идеи и до извлечения полезного эффекта из продукта безупречно налажен в конкурентной рыночной среде. С этой точки зрения, ВПК СССР, создававший технологии и продукты высокого мирового уровня, делал это, не считаясь ни с какими факторными затратами и в прямом смысле не считал денег. Поэтому нельзя назвать кластером ни ВПК, ни другие обрабатывающие отрасли экономики, созданные в плановой системе отношений и существующие в нынешней неконкурентной среде. Таким образом, проблема кластеризации экономики Беларуси стоит на повестке дня как проблема долгосрочного периода времени.

По М. Портеру, “кластер становится средством для преодоления замкнутости на внутренних проблемах, инертности, негибкости и сговоров между соперниками, которые уменьшают или полностью блокируют благотворное влияние конкуренции и появление новых фирм. Наличие кластеров способствует увеличению обмена информацией и вероятности появления новых подходов, а также возникновению новых производителей, появляющихся из отраслей-потребителей (поставщиков), смежных отраслей или же путем отделения. В некотором смысле они играют роль создателя аутсайдеров, которые могут внести что-то новое в конкурентную борьбу. Таким образом, национальные отрасли получают возможность поддержать свое преимущество, а не отдать его тем странам, которые более склонны к обновлению. <...> Чем более отрасли ориентированы на международную конкуренцию, тем более наглядным становится процесс образования кластеров” (1, с. 173). Кластеры опираются на разнообразный спрос как на внешнем, так и внутреннем рынках, что придает национальной экономике кумулятивную и резонансную устойчивость. Они генерируют в структуре экономики непрерывный процесс инноваций. Экономика приобретает воспроизводственную устойчивость в долгосрочном периоде времени.

Однако указанные проблемы являются проблемами очень развитой экономики, находящейся, по крайней мере, на стадии инвестиций и инноваций. Поэтому вернемся к проблемам экономики Беларуси. На первой стадии факторов экономика должна создать условия для появления и укрепления процесса накопления сбережений как базы для инвестиций. На стадии факторов дол-

жны быть созданы отдельные базовые экспортные отрасли, которые смогут наладить воспроизводственный процесс так, чтобы стать устойчиво прибыльными. Только развитие экономики в рамках этой тенденции приведет к росту доходов предприятий и граждан как субъектов процесса накопления сбережений. При этих условиях банковский сектор “вызревает” до такой степени, что становится способным выполнять функции института эффективного финансового посредничества по трансформации сбережений в инвестиции. Тем самым банки перестают быть субсидиарными институтами и могут отойти от выполнения тех функций, которые выполняют сейчас. К ним относятся: целевое кредитование убыточных отраслей в соответствии с системой государственных приоритетов, осуществление текущих платежей, конвертационных операций, спекулятивной игры на валютных и фондовых рынках. При налаживании эффективной системы сбережений банки Беларуси смогут начать осуществление коммерческого кредитования клиентов, исходя из реализации принципа прибыльности. Это сможет превратить банковскую систему Беларуси в надежный инструмент выявления конкурентных преимуществ экономики, их развития и повышения.

Важным инструментом интеграции в мировую экономику может стать использование ТНК в модернизации белорусской промышленности и получении доступа на мировые рынки. Создание совместных компаний с участием ТНК ведет к снижению рисков незначительного по размеру национального капитала, увеличению занятости, переобучению персонала, адаптации управленцев к современным стандартам менеджмента. Однако при этом необходимо помнить о том, что этот путь развития национальной экономики неизбежно связан с рядом существенных ограничений. ТНК, открывая свои филиалы за границей, ставят целью перенесение за границу тех отраслей производства, которые по каким-то причинам менее эффективны у себя в стране, а также для того, чтобы облегчить проникновение на рынки других стран. Крупные ТНК переносят свои производства в другие страны с целью расширения объемов продаж, увеличения эффективности сбыта товаров и экономии на стандартизированных факторных издержках. ТНК заинтересованы в открытии в слабо-развитых странах сборочных производств частичного продукта посредством массового производства и экономии на масштабе производства. “Хотя эти капиталовложения иногда становятся предметом расширения и совершенствования, интересам многонациональной корпорации редко соответствует превращение развивающейся страны в крупный центр по производству компонентов высокой сложности или по проведению базовых исследований и разработок. Это такие виды деятельности, которые предназначены для размещения прежде всего либо в стране базирования многонациональной корпорации, либо в странах, рынок которых достаточно велик, чтобы оправдать существенные уступки местным правительствам, либо в странах с такими характе-

ристиками (например, условия спроса), благодаря которым размещение там становится важным с точки зрения внедрения новшеств. Вдобавок иностранные филиалы фирм не обязательно “порождают” менеджеров, ориентированных на экспорт и международную конкуренцию” (1, с. 740).

В рамках сказанного, перед нашей экономикой стоят задачи не только текущего порядка по поиску конкурентных преимуществ и избавления от технологической отсталости и зависимости. Перед нами стоит также сложнейшая долгосрочная задача, связанная с тем, каким образом создать систему не только адаптации достижений науки, техники, технологий к национальным потребностям страны, но и систему приращения и генерирования новых знаний, навыков и технологий. Поэтому использование в процессах трансформации экономики Беларуси ТНК должно явиться только одним из условий создания национальной инновационной системы в экономике. В противоположном случае, нас ждет путь развития, который ярко описал М. Портер: “Стратегия развития, основывающаяся исключительно на иностранных транснациональных корпорациях, может обречь страну на то, что ее экономика останется на таком этапе развития, при котором определяющую роль играют факторы. Если целиком полагаться только на иностранные транснациональные корпорации, то страна не станет отечественной базой ни для какой отрасли. В то же время транснациональные корпорации могут перенести свою деятельность в другое место, когда происходят резкие изменения в стоимости факторов или слишком высоким становится уровень заработной платы. Невнимание к развитию более передовых форм конкурентного преимущества приводит к тому, что экономическое развитие достигает своего потолка: можно добиться быстрого прогресса, однако он доходит лишь до определенной точки, и не далее” (1, с.740-741).

Стадия инвестиций отличается от первой стадии развития экономики тем, что фирмы осуществляют агрессивное инвестирование. Оно становится возможным потому, что фирмы наладили активный сбыт конкурентоспособной продукции на внешних рынках, получили устойчивую базу для накоплений и создали механизмы эффективного инвестирования. На этом этапе большое внимание предприятия начинают уделять закупкам современной техники и технологий, которые, однако, не являются последними разработками на мировом уровне. Структура экономики становится более многообразной, возникают значительно более современные, чем существовавшие на стадии факторов специализированные отрасли: “Способность национальной индустрии воспринять и улучшить зарубежную технологию является существенным и решающим условием достижения данной стадии конкурентоспособности” (1, с. 590). Национальные фирмы уже смогли освоить и адаптировать иностранные средства производства, на базе чего началась разработка более совершенных собственных средств производства и продукции. Развитие этих пози-

тивных тенденций придает нефинансовому сектору экономики, монетарной и финансовой сферам столь необходимую экономике внутреннюю стабильность, без которой невозможно устойчивое развитие с использованием преимуществ долгосрочных экономических циклов.

В национальной экономике происходит инвестиционный бум, вызывающий создание новых факторов и современной инфраструктуры. Растет уровень навыков и квалификация рабочей силы и менеджеров, получающих более высокую заработную плату, однако еще незначительную по меркам развитых стран. В экономике происходит перманентный процесс улучшения факторов. Национальные фирмы самостоятельно устанавливают рыночные связи с покупателями на мировых рынках и постепенно “оседлывают” товаропроводящую сеть. Жесткая конкуренция на мировом рынке вынуждает фирмы экспортных отраслей усиливать инвестиционный процесс для модернизации производства, снижать факторные издержки, выпускать более качественную продукцию и обновлять ее. Изменяется стратегия фирм, их целью становится поддержание растущего уровня инвестиций в основные фонды и технологию. Изменение философии бизнеса фирм проявляется в формуле Р.Фостера: “Обновление производства: атакующие выигрывают”. Важную роль в этом процессе играют институты финансового посредничества, осуществляющие эффективный перевод сбережений в инвестиции.

Однако экономика на этой стадии развития все еще базируется на конкурентных преимуществах, использующих механизмы снижения факторных издержек. Тем не менее в ней происходит процесс постоянного улучшения и специализации факторов. “Ресурсом конкурентоспособности становятся также налаженные механизмы формирования факторов, например учебные и научно-исследовательские институты. В то же время совокупность национальных факторов еще относится к сравнительно общим. Просто применение и лучшее освоение более сложных средств производства и технологий позволяют гораздо эффективнее использовать эти общие факторы” (1, с.591).

Нахождение экономики на стадии инвестиций придает ей значительно большую устойчивость и конкурентоспособность по сравнению со стадией факторов. Фирмы выпускают в основном относительно стандартизированную продукцию массового производства, ориентированную преимущественно на спрос в тех сегментах внешнего рынка, которые чувствительны к изменению цен. Ввиду этого уровень доходов пока еще недостаточно высок, а внутренний спрос относительно не развит, чтобы стать сильным регулятором развития экономики. Отрасли, ориентированные на удовлетворение диверсифицированного спроса населения, находятся в стадии становления. “Планы развития производства предусматривают выпуск продукции, по крайней мере, на одно поколение отстающей от лучших мировых образцов. Технологии производственных процессов творчески улучшаются, однако новые не созда-

ются. В то же время круг отраслей, в которых национальные фирмы проявляют высокую конкурентоспособность, здесь гораздо шире, чем на предыдущей стадии. Инициативу в достижении конкурентоспособности на основе инвестиций проявляют, как правило, несколько национальных отраслей, а затем процесс распространяется на другие отрасли” (1, с.592).

На стадии нововведений экономика уже становится способна на базе покупаемых иностранных технологий и техники создавать новые отечественные образцы мирового уровня. Инфраструктура образования и науки вышла на очень высокий уровень развития, что позволяет создавать высококвалифицированную и узкоспециализированную рабочую силу, способную сделать перманентным процесс инноваций. Фирмы осуществляют разработку и применение уникальных и самых современных средств производства и технологий, выпуская уникальную продукцию. Национальные фирмы полностью овладели товаропроводящей сетью сбыта и поставок и тем самым имеют весьма чувствительные “щупальца” рынка и диверсифицированные инструменты борьбы против экзогенных возмущений и шоков. Экономика сформировала систему конкурентоспособных инновационных кластеров, которые являются точками динамичного роста национальной экономики, локомотивами, вытягивающими ее к уровням эффективности в соответствии со стандартами мирового рынка.

Описанные выше вторая, третья и четвертая стадии развития, по теории М. Портера, далеки от нынешнего состояния экономики Беларуси. Однако уже на стадии факторов в неразвернутом виде мы имеем гамму проблем, которые должны осознаться, ставиться как цели развития и решаться уже на первой стадии. Иначе, даже при успешном решении задач системной рыночной реформы и построении основ конкурентных рынков мы можем на длительное время задержаться на стадии факторов. Именно эта мысль заставила автора статьи достаточно большое время уделить рассмотрению специфики развития экономики на стадиях инвестиций и инноваций, несмотря на то что первоочередными проблемами экономики Беларуси являются проблемы, обозначенные в первой части статьи.

Литература:

1. Портер М. *Международная конкуренция*. М., Международные отношения, 1993.
2. *Экономические тенденции в Беларуси*. Квартальное обозрение. Республика Беларусь. Январь-март 1998 года. ТАСИС, Минск, 1998.